گزارش نشست تخصصی بررسی فرصت‌ها و چالش‌های حقوقی در تجارت با ترکیه با حضور رییس انجمن همکاری منطقه اژه و ایران

نشست تخصصی «بررسی فرصت‌ها و چالش‌های حقوقی در تجارت با ترکیه» با حضور رئیس انجمن همکاری منطقه اژه و ایران، بنیان‌گذار مؤسسه حقوقی گولاچ، رئیس کانون وکلای دادگستری استان اصفهان و جمعی از فعالان اقتصادی، تجار و علاقه‌مندان به سرمایه‌گذاری خارجی، در روز شنبه مورخ ۱۴۰۴/۰۹/۲۲ ساعت ۱۶:۰۰، در محل اتاق بازرگانی اصفهان برگزار شد. در این نشست بر ضرورت آگاهی دقیق از مقررات گمرکی، تنظیم شفاف قراردادها و استفاده از مشاوره‌های تخصصی حقوقی برای کاهش ریسک‌های تجاری تأکید شد.

در بخش نخست نشست، محمد جعفر فوده، نایب رییس اتاق بازرگانی اصفهان، ضمن اشاره به فرصت‌های همکاری دوجانبه ایران و ترکیه بر ضرورت شناخت دقیق قوانین و مقررات تجاری به‌عنوان پیش‌نیاز تجارت موفق تأکید کرد و افزود توسعه همکاری‌های اقتصادی میان دو کشور زمانی محقق می‌شود که فعالان اقتصادی با ضوابط حقوقی، گمرکی و تجاری بازار هدف آشنایی کامل داشته باشند. وی در ادامه بخش قابل‌توجهی از چالش‌های تجار در تعاملات بین‌المللی را ناشی از ناآگاهی نسبت به مقررات مقصد دانست و اشاره کرد که این موضوع می‌تواند هزینه‌های مالی و حقوقی قابل‌توجهی را به فعالان اقتصادی تحمیل کند. در پایان به نقش اتاق بازرگانی در ارتقای دانش تجاری فعالان اقتصادی و تسهیل روابط دوجانبه با با ارائه آموزش‌های تخصصی، مشاوره‌های حقوقی تاکید نمود.

حسین آریان، رئیس انجمن همکاری منطقه اژه و ایران، نقش نهادهای مشترک اقتصادی به‌عنوان ابزارهای مؤثر در توسعه روابط تجاری ایران و ترکیه را مورد بررسی قرار داد. وی با اشاره به سابقه فعالیت این انجمن، آن را نمونه‌ای موفق از همکاری نهادی در یکی از مهم‌ترین مناطق اقتصادی ترکیه معرفی کرد.

به گفته حسین آریان، این انجمن با هدف تسهیل ارتباط مستقیم میان تجار و فعالان اقتصادی دو کشور، اقدام به برگزاری نمایشگاه‌های تخصصی، نشست‌هایB2B ، سمینارهای آموزشی و جلسات مشترک کرده و طی سال‌های فعالیت خود، ارتباط مؤثری با اتاق‌های بازرگانی، رؤسای اصناف و مقامات رسمی شهرهایی نظیر ازمیر برقرار نموده است.

در بخش دیگری از این نشست بر نقش کلیدی مشاوره‌های حقوقی در تجارت بین‌الملل پرداخته شد. رئیس انجمن همکاری منطقه اژه و ایران با اشاره به افزایش مشکلات حقوقی ایرانیان فعال در ترکیه، ناآشنایی با تفاوت‌های نظام حقوقی دو کشور را از مهم‌ترین عوامل بروز اختلافات دانست. وی خاطرنشان کرد که انجمن در موارد متعددی با ورود تخصصی، موفق به حل‌وفصل اختلافات مالی و حقوقی میان طرفین شده است؛ اختلافاتی که در صورت عدم مداخله، می‌توانست به دعاوی پیچیده و پرهزینه منجر شود.

در ادامه آرکان گولاچ، بنیان‌گذار مؤسسه حقوقی گولاچ، ضمن معرفی موسسه گولاچ به بررسی فرایند ثبت شرکت در ترکیه پرداخته و ثبت شرکت در این کشور را بدون محدودیت ملیتی در صورت داشتن اقامت یا تابعیت دوگانه اعلام کرده و همچنین افزود ایرانیان می‌توانند نسبت به ثبت شرکت یا خرید سهام شرکت‌های فعال نیز اقدام کنند. وی در خصوص دریافت اقامت نیز اطلاعاتی را در اختیار حضار قرار داد و تاکید داشت ثبت شرکت به تنهایی منجر به دریافت اقامت

نمی‌شود.

سیفی اونای، مدیرعامل هلدینگ اونای، با اشاره به نزدیکی فرهنگی دو ملت به همکاری‌های هولدینگ اونای با تجار ایرانی و گسترش این فعالیت‌ها در حوزه‌های عمرانی و ساخت و ساز به وجود فرصت‌های همکاری مشترک تاکید داشت. وی همچنین به پتانسیل‌های گردشگری ایران و پتانسیل‌های سرمایه‌گذاری در اصفهان و ازمیر اشاره کرد.

در ادامه حسین ادیب، رییس کانون وکلای دادگستری اصفهان، ضمن تاکید بر ضرورت وجود آگاهی‌های حقوقی در تجارت با کشورهای خارجی به اهمیت مشاوره‌های حقوقی و قراردادی قبل از انجام هر معامله ای اشاره کرد. وی همچنین به تشریح فرایند داوری و میانجیگری در دو کشور پرداخت و به سوالات فعالان اقتصادی در خصوص مسائل حقوقی نیز پاسخ داد.

در بخش پایانی نشست، مهم‌ترین چالش‌های حقوقی تجار و فعالان اقتصادی مورد بررسی قرار گرفت و به اهمیت همکاری‌های آموزشی و تخصصی مشترک جهت کاهش اختلافات و ارائه خدمات بهتر به فعالان اقتصادی تاکید شد.