

یوکو بانک فرصتی برای تجارت ایران با هند

نخستین جلسه میز تجاری کشور هند با حضور نماینده یوکو بانک در ایران به صورت وبیناری برگزار شد.



به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی اصفهان **علیرضا جاوری**، مشاور کمیسیون تجارت، خدمات و ارتباطات اتاق بازرگانی اصفهان در ابتدای این جلسه با بیان اینکه هند بعد از چین دومین کشور پرجمعیت جهان است، افزود: 18 درصد بازار مصرف بالقوه دنیا در دست هند است. وی تراز تجاری این کشور در سال 2021 را در حالی منفی اعلام کرد که بر اساس پیش بینی های صورت گرفته تا سال 2028 درآمد سرانه این کشور سه برابر خواهد شد. جاوری این موضوع را فرصت تجاری مناسبی برای بازرگانان ایرانی به دلیل قرابت های فرهنگی و جغرافیایی موجود دانست و افزود: رقبای اصلی ایران برای تجارت با هند شامل کشورهای عراق، چین، امارات، عربستان، هنگ کنگ و کره جنوبی می باشند.

مشاور کمیسیون تجارت گفت: سید وارداتی هند اغلب از کشورهای آسیایی بوده و 0.64 درصد از واردات سال 2019 هند به ایران اختصاص داشته است. جاوری با اشاره به روند مطلوب صادرات ایران به هند در طول سال های 2010 تا 2018 گفت: متأسفانه در سال های 2018 و 2019 صادرات ایران به هند از 13.7 میلیارد دلار به 3.03 میلیارد دلار رسیده است و در سال 2020 نیز این رقم 2.7 میلیارد دلار کاهش یافته است. وی مشکلات مربوط به فروش نفت و تبادلات ارزی را دلیل اصلی کاهش تراز تجاری با هند دانست. مشاور کمیسیون تجارت کالاهای صادراتی ایران به هندوستان را شامل محصولات شیمیایی، انواع خشکبار، کود، آهن و استیل، و... معرفی کرد.

جاوری هند را وارد کننده بزرگ الماس، روغن پالم، کودهای مختلف، روغن سویا و... معرفی و تصریح کرد: خوشبختانه از حدود 3 هزار شعبه یوکو بانک در هند 67 شعبه به صادرکنندگان و فعالان اقتصادی ایرانی اختصاص یافته است و به نظر می رسد این بانک در مدیریت کردن تعرفه های تجاری بتواند کمک کرده و راهگشا باشد.

فهم احمد، نماینده یوکو بانک در ایران نیز در این وبینار با بیان اینکه فعالیت این بانک از سال 2012 شروع شده و براساس مکانیزم رویه با ریال فعالیت می کند افزود: در حال حاضر این بانک با بانک های ایرانی کشاورزی، کارآفرین، اقتصاد نوین، خاورمیانه، سرمایه، گردشگری، پاسارگاد و سامان طرف قرارداد است. وی گفت: علیرغم تلاش های صورت گرفته امکان پذیرش ارزهای دیگر در این بانک فراهم نبوده و تنها رویه دریافت شده در یوکو بانک توسط بانک های ایرانی به ریال تبدیل می شود.

فهم احمد تأکید کرد امکان مبادله با شرکت های ایرانی تحت ساز و کار رویه و ریال در این بانک فراهم بوده که بیشتر از طریق پیش پرداخت ها انجام می شود و امکان گشایش LC نیز برای بانک های ایرانی فراهم است. وی وجود دفتر یوکو بانک در تهران را فرصتی برای تجار ایرانی به منظور استفاده از ظرفیت های این دفتر مانند خدمات ترجمه دانست.

نماینده این بانک هندی در ادامه به ارائه توضیحاتی در خصوص نحوه بازگشایی LC و فعالیت صادرکنندگان ایرانی و هندی از طریق یوکو بانک پرداخت. وی صادرات تجهیزات پزشکی به ایران از طریق مکانیزم یوکوبانک را بسیار موفقیت آمیز اعلام کرد.

سیدصادق علامه، دبیر کمیسیون تجارت اتاق بازرگانی اصفهان نیز در این وبینار از اعلام آمادگی پارلمان بخش خصوصی اصفهان برای جمع آوری درخواست های همکاری تجار و بازرگانان اصفهانی برای همکاری با یوکو بانک خبر داد و گفت: از طریق کمیسیون ها و کارگروه های تخصصی اتاق بازرگانی اصفهان می توانیم به احصاء مشکلات تبادلات تجاری ایرانیان با هند پرداخته و به مسیر ارتباطی برای رفع مشکلات تجار اصفهانی با یوکو بانک تبدیل شویم.

در ادامه این وبینار فعالان اقتصادی و نمایندگان بانک های مختلف کشورمان سوالات خود را از نماینده یوکو بانک مطرح کردند. همچنین مقرر شد با برگزاری وبینارهای مشابه به صورت دوره ای، فعالان اقتصادی اصفهان در جریان آخرین تغییرات عملکرد یوکو بانک قرار بگیرند.