

بفرمایید سر میز

مصاحبه با آقای حمید بلبلی مدیر بازرگانی (اسپادانا)



میزی که به صورت رسمی و تخصصی افراد را دور هم جمع و سپس با بهترین مقدمات و مفصلات از تلاشگران عرصه های مختلف اقتصادی پذیرایی می کند...

مصاحبه با آقای حمید بلبلی مدیر بازرگانی (اسپادانا)

شاید میز حاضر در اتاق بازرگانی اصفهان و وجود چنین ابزار قدرتمندی برای حل مسائل و مشکلات تولید کننده و صادر کننده یکی از بهترین اتفاقات سال های اخیر برای اتاق بوده است.

میزی که به صورت رسمی و تخصصی افراد را دور هم جمع و سپس با بهترین مقدمات و مفصلات از تلاشگران عرصه های مختلف اقتصادی پذیرایی می کند.

ما مصاحبه های کنونی را با طرح سوالی در حوزه ارزی و مسائل مرتبط با بانک مرکزی آغاز کردیم و از جناب آقای بلبلی در خصوص چالش های این بخش سوال کردیم. وی گفت: به هر حال یک سری موارد به صورت ضمنی آمد و تحریم ها باعث شد قوانین جدیدی وضع و اجرایی شود. بعد از تحریم ها افراد زیادی به بانک مرکزی مراجعه می کردند و به دلیل حجم بالای مراجعات رسیدگی ها به خوبی صورت نمی گرفت که در این بین اتاق بازرگانی دست به کار شد و به کمک افرادی شتافت که صدایشان به گوش بانک مرکزی نمی رسید. اتاق وارد عمل شد و ما هم از نتایج خوب ارائه شده بی بهره نماندیم.

وقتی در خصوص جلسات مختلف اتاق و نحوه ی اطلاع یافتن ایشان از روند برنامه ها و نتایجش پرسیدیم گفت: بله من در جلسات حاضر بودم ولی بدون تعارف می گویم که این جلسات اوایل تأثیر آن چنانی نداشت ولی بعد از مدتی خوشبختانه مسائل مطرح شده از قالب سخنرانی صرف خارج شد و با مدیریت جناب مهندس گلشیرازی و حضور مستقیم ایشان برای پیگیری مسائل شاهد اتفاقات خوبی بودیم.

وی در خصوص سوال بعدی که مربوط با میز اتاق بازرگانی بود گفت: من از طریق کانال های ارتباطی اتاق با میز آشنا شدم و خوشبختانه بعد از آن به کمک نماینده اتاق بر سر میز مسائل را رصد و پیگیری می کنم و ترجیح می دهم خودم در بانک مرکزی حضور نداشته باشم چون قبل از آن خودمان پیگیری می کردیم و به هیچ جا نمی رسیدیم ولی الان میز روند بررسی مذاکرات و مکالمات را سرعت بخشیده است.

حمید بلبلی بعد از تشکر از مهندس گلشیرازی و تلاش هیئت نمایندگان اتاق در خصوص پیشنهادهایش گفت: پیش از هر چیز باید رو به فعالان اقتصادی بگویم که برای حل مشکلاتشان به اتاق بازرگانی و میز مراجعه کنند و خودشان شخصاً بار تمام مسائل را به دوش نکنند چون اتاق رابطه ی بهتری با بانک مرکزی دارد و سریع تر به جوابشان می رسند. ضمن این که از جناب مهندس خواهشمندیم این جلساتی که برگزار می شود ادامه دار باشد و به نقطه ای معطوف نشود. به هر حال یک سری شرکت ها مواد اولیه شان را از کشورهای دیگر وارد می کنند و برای صادرات نیاز به حمایت بیش تری از طرف اتاق دارند... خود ما به صورت موردی صادرات داشتیم و الان به دلیل مشکلات و محدودیت ها احساس می کنیم ریسک بالایی برای صادرات وجود دارد.

از نخستین اتاق انجمن صادر کنندگان اصفهان که به تازگی تشکیل شده و حضور ایشان در این مجموعه پرسیدیم که گفت: نه من حضور ندارم و فکر نمی کنم که این انجمن ها وجه متمم صادرات باشد و شاید اگر این انجمن با اعضای کم تر ولی خدمات بهتر اداره شود بهتر است.

در پایان از ایجاد یک تشکل قدرتمند در زمینه ی صادرات و هم چنین ایجاد مراکز رشد و شتاب دهنده صادراتی سوال کردیم که جواب ایشان را در پایان مصاحبه می خوانیم. قطعاً وجود چنین تشکل قدرتمندی نیاز اصلی صادر کننده بوده و هست و چه بسا با تسهیل روابط تجاری و ارزی شرکت ها رغبت بیش تری برای فعالیت پیدا خواهند کرد ولی در این شرایط حرکت مراکز شتاب دهنده با پروسه طولانی همراه می شود و ما ناچار به اجرای طرح هایی هستیم که در کوتاه مدت تأثیرات مثبتش را ببینیم و برای این مهم باید از افراد با تجربه که سال ها در کشورهای مختلف فعالیت داشته کمک بگیریم و در کنارش به بحث تحقیقات و نیازسنجی کشورها هم بپردازیم.