



برگزاری کارگاه چگونگی ثبت سفارش در سیستم جامع تجارت ایران کارگاه آموزشی چگونگی ثبت سفارش در سیستم جامع تجارت ایران در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان برگزار شد.

کارگاه آموزشی چگونگی ثبت سفارش در سیستم جامع تجارت ایران در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان برگزار شد

به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی اصفهان در این کارگاه **علیرضا خرم**، مدرس اتاق بازرگانی و سازمان مدیریت صنعتی گفت: روش های پرداخت وجه در بازارهای بین المللی به صورت "تجارت حساب باز"; یا روش اعتباری یا امانی و روش "پیش پرداخت کامل"; است. وی افزود: در تجارت حساب باز فروشنده کالا را بر حسب اعتمادی که به خریدار دارد ارسال و زمانی که خریدار کالا را به فروش رساند وجه را می پردازد. خرم با بیان اینکه این روش یکی از روش های رایج در تجارت بین الملل است تصریح کرد: در کشور ما در بازارهای سنتی از روش تجارت حساب باز استفاده می شود و تنها در موارد نمایندگی ها کاربرد دارد. این مدرس اتاق بازرگانی گفت: در روش پیش پرداخت کامل یا "TT"; فروشنده در حالت اول کل وجه را در ابتدا گرفته و سپس کالا را ارسال می نماید و در حالت دوم بعد از اخذ 30 درصد وجه و پس از ساخته شدن و ارسال کپی اسناد مابقی وجه را اخذ می نماید. خرم ضمن بیان اینکه این روش در ایران بسیار رایج اما خطرناک است، تصریح کرد: روش پیش پرداخت کامل به دلیل اینکه بسیاری از خریداران 30 درصد وجه را پرداخته اما کالایی دریافت نکرده اند پر ریسک است. وی در ادامه تاکید کرد اگر می خواهید در کسب و کار خود با حداقل مشکل مواجه شوید به این نکات توجه نمایید: 1- دقت در انتخاب فروشنده و عوامل ذیربط مانند بانک، بیمه و حمل و نقل و... 2- ثبت سفارش با پیش فاکتور اشتباه بوده و هیچ تعهدی را برای فروشنده ایجاد نمی کند و در معاملات بزرگ قرارداد و در معاملات کوچک سفارش رسمی دارای اعتبار است"; 3- "3- ضمانت نامه دریافت تضمین از فروشنده عبارت بدون قید و شرط را ذکر کنید در این حالت هر زمان که اراده نمودید بانک مبلغ را به شما می پردازد. وی همچنین بر قابل تمدید بودن ضمانت نامه تاکید نمود. مدرس این دوره در ادامه اعتبار اسنادی یا LC را تعهد مشروط بانک گشایش کننده اعتبار بر مبنای درخواست متقاضی اعتبار به منظور پرداخت وجه معین به ذینفع مشخص در قبال ارایه مدارک خاص ذکر نمود. خرم با بیان اینکه سه مدل LC وجود دارد گفت: این سه مدل LC کالا، خدمت و کالا و خدمت است. وی بر این نکته تاکید نمود اگر خرید شما کالا و خدمت باشد و به نوشتن صرفا اسناد حمل اکتفا نمایید خدمت محقق نخواهد شد در صورتیکه فروشنده وجه خود را دریافت می نماید. خرم اشکالات LC را پرداخت ده درصد اولیه، هزینه سوئیفت و... توسط خریدار همچنین فروشنده هیچ مسوولیتی در قبال صحت اسناد نداشته و اگر اسناد جعلی باشد نیز فروشنده مبلغ را به وی می پردازد. خرم مزایای اعتبار اسنادی را نیز اطمینان فروشنده از دریافت وجه، اطمینان خرید از پرداخت وجه بعد از انتقال مالکیت به فروشنده، اخذ تسهیلات صادرات برای فروشنده، تسهیلات نامشهود برای خریدار، نظارت بانک مرکزی به ورود و خروج ارز و اعمال سیاست های خاص دانست. مدرس اتاق بازرگانی همچنین انواع اعتبار اسنادی از دیدگاه تعهد را برگشت پذیر و برگشت ناپذیر، از لحاظ پشتوانه تایید شده و تایید نشده و از لحاظ زمانی دیداری، یوزانس و پرداخت موخر عنوان نمود. وی در ادامه ضمن توضیح هر یک از این موارد به توضیح نحوه ثبت سفارش در سیستم جامع تجارت ایران پرداخت.